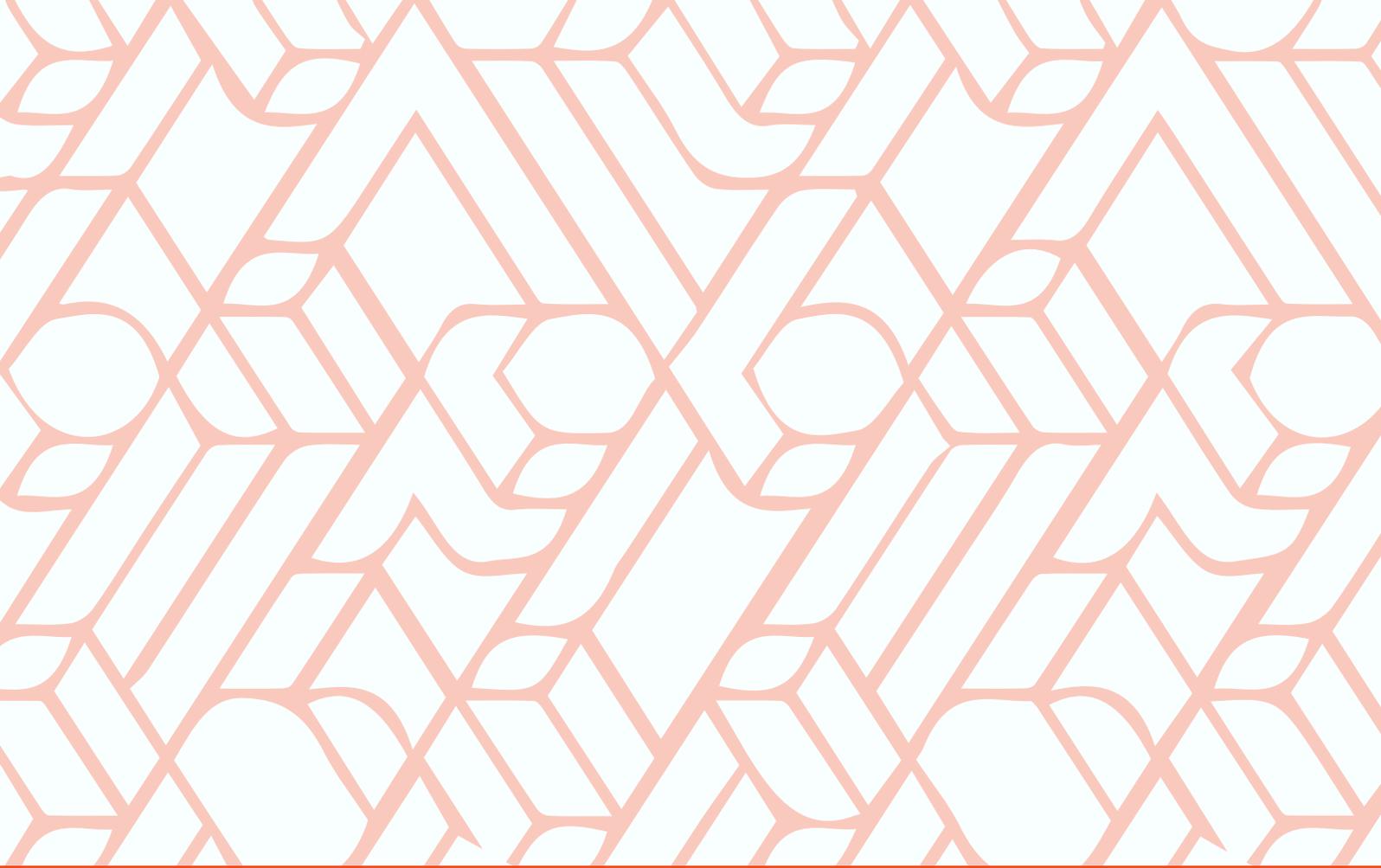


Super Guía Práctica

24 PREGUNTAS para definir *tu cliente ideal*

Aprende a definir un buen perfil
de cliente ideal para orientar
tus acciones y vender más.



Esta Guía es parte del Kit de Herramientas Gratuitas de Superhábitos



24 PREGUNTAS PARA DEFINIR TU CLIENTE IDEAL

#1 ¿ES HOMBRE, MUJER O AMBOS?

#2 ¿QUÉ EDAD TIENE?

#3 ¿TIENE HIJOS?

#4 ¿QUÉ ACTIVIDADES REALIZA EN SU DÍA A DÍA? ¿CÓMO ES UN DÍA EN SU VIDA?

#5 ¿CUÁL ES SU ACTIVIDAD PRINCIPAL?

#6 ¿QUÉ HACE EN SU TIEMPO LIBRE?

#7 ¿QUÉ TIPO DE LUGARES FRECUENTA?

#8 ¿QUÉ DISFRUTA MUCHÍSIMO HACER?

#9 ¿QUÉ USOS TECNOLÓGICOS TIENE? ¿QUÉ HERRAMIENTAS TECNOLÓGICAS MANEJA?

#10 ¿QUÉ MEDIOS CONSUME, QUÉ DIARIO LEE, QUÉ PROGRAMAS DE TV MIRA? ¿LEE BLOGS?

#11 ¿DE DÓNDE OBTIENE SUS INGRESOS? ¿ES ECONÓMICAMENTE INDEPENDIENTE?

#12 ¿QUÉ NIVEL DE FORMACIÓN TIENE?

#13 ¿CUÁLES SON SUS VALORES Y FORTALEZAS MÁS IMPORTANTES?

#14 ¿CUÁL ES SU VISIÓN PARA SU VIDA?

#15 ¿CUÁLES SON SUS DESEOS MÁS PROFUNDOS? ¿QUÉ ES LO QUE MÁS ANHELA LOGRAR? ¿CUÁLES SON SUS SUEÑOS MÁS IMPORTANTES?

#16 ¿CUÁLES SON LOS PRINCIPALES OBSTÁCULOS QUE ENFRENTA HOY PARA LLEGAR A ESO QUE DESEA?

#17 ¿QUÉ LE PREOCUPA EN EL DÍA A DÍA?

#18 ¿QUÉ EXPERIENCIAS TIENES EN COMÚN CON ESTA PERSONA?

#19 ¿POR QUÉ TE BUSCARÁ?

#20 ¿POR QUÉ TE ELEGIRÍA A TI EN VEZ DE A OTRO?

#21 ¿CÓMO PUEDES AYUDARLO TU A SUPERAR ESOS OBSTÁCULOS Y ALCANZAR AQUELLO QUE TANTO DESEA?

#22 ¿CON QUIÉN TE GUSTA TRABAJAR, QUIÉN SACA LO MEJOR DE TI?

#23 ¿A QUIÉN AYUDA MEJOR TU IDEA DE PRODUCTO O SERVICIO, O LO QUE SABES QUE PUEDES APORTAR?

#24 PIENSA EN UNA PERSONA QUE CONOZCAS Y ENCAJE EN ESTE PERFIL.



