



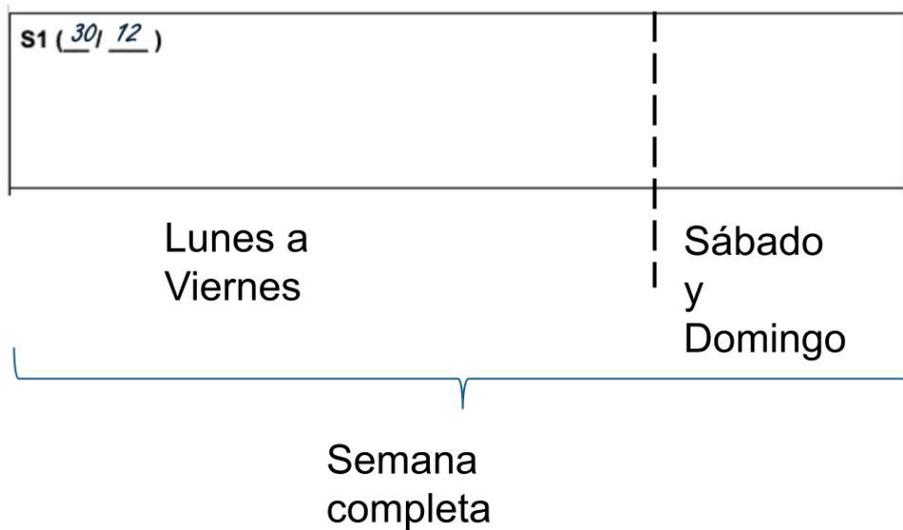
MODELO PARA PASAR DE “OBJETIVOS” A “PROYECTOS” TRIMESTRALES.

Plan Trimestral Proyecto

S1 (_ / _)	S8 (_ / _)
S2 (_ / _)	S9 (_ / _)
S3 (_ / _)	S10 (_ / _)
S4 (_ / _)	S11 (_ / _)
S5 (_ / _)	S12 (_ / _)
S6 (_ / _)	S13 (_ / _)
S7 (_ / _)	Otras Notas



S1 (30/12)	S8 (17/02)
S2 (06/01)	S9 (24/02)
S3 (13/01)	S10 (03/03)
S4 (20/01)	S11 (10/03)
S5 (27/01)	S12 (17/03)
S6 (03/02)	S13 (24/03)
S7 (10/02)	Otras Notas



S1 (30/12)	S8 (17/02)
S2 (06/01)	S9 (24/02)
S3 (13/01)	S10 (03/03)
S4 (20/01)	S11 (10/03)
S5 (27/01)	S12 (17/03) AIRE (por las dudas)
S6 (03/02)	S13 (24/03) AIRE (por las dudas) En Plan T2, ver qué sigue.
S7 (10/02)	Otras Notas

S1 (30/12) -- NADA (Semana de año nuevo) --	S8 (17/02) Charlas 1 a 1 con todos (tiempo extra) Tomar charlas, y bajar a un plan concreto.
S2 (06/01) Aprovechar vacaciones para tener conversaciones casuales 1 a 1 con todos para contarles lo que quiero hacer, y ver qué están pensando	S9 (24/02) Tomar charlas, y bajar a un plan concreto.
S3 (13/01) (Sigue lo anterior) Revisar mis finanzas para determinar presup. aprox.	S10 (03/03) Pasar en limpio y enviar plan a todos. Reunir Feedback.
S4 (20/01) Revisar mis finanzas para determinar presup. aprox.	S11 (10/03) Investigar, y armar plan final. Avisar.
S5 (27/01) Con presup. definido, investigar locaciones que surgieron para ver qué se puede	S12 (17/03) AIRE (por las dudas)
S6 (03/02) Coordinar cafés / charlas 1 a 1 con todos Armar puntos para charlas	S13 (24/03) AIRE (por las dudas) En Plan T2, ver qué sigue.
S7 (10/02) Charlas 1 a 1 con todos	Otras Notas - Dejo para el siguiente trimestre la conversación sobre excursiones puntuales, porque depende de la locación



S1 (30/12) -- NADA (Semana de año nuevo) -- Empezar con hábito de entrenar. 5 x día Armar brief nueva oferta	S8 (17/02) Sostener hábito Ventas 1 a 1 Charlas 1 a 1 con todos (tiempo extra)
S2 (06/01) Sostener hábito Aprovechar vacaciones para tener conversaciones casuales 1 a 1 con todos para contarles lo que quiero hacer, y ver qué están pensando. Con brief, grabar anuncios	S9 (24/02) Sostener hábito Cerrar métricas y pensar ajustes Tomar charlas, y bajar a un plan concreto.
S3 (13/01) Sostener hábito (Sigue lo anterior) Montado página web Revisar mis finanzas para determinar presup. aprox	S10 (03/03) Subir hábito a 20 x día Implementar ajustes Pasar en limpio y enviar plan a todos. Reunir Feedback.
S4 (20/01) Subir hábito a 10 x día Escribir correos Revisar mis finanzas para determinar presup. aprox.	S11 (10/03) Sostener hábito Reactivar sistema de ventas Investigar, y armar plan final. Avisar.
S5 (27/01) Sostener hábito Montar correos en plataforma y conectar con web Con presup. definido, investigar locaciones que surgieron para ver qué se puede	S12 (17/03) Sostener hábito Ventas 1 a 1 AIRE (por las dudas)
S6 (03/02) Sostener hábito Activar Campaña Coordinar cafés / charlas 1 a 1 con todos Armar puntos para charlas	S13 (24/03) Sostener Ventas 1 a 1 AIRE (por las dudas) En Plan T2, ver qué sigue.
S7 (10/02) Subir hábito a 15 x día Charlas 1 a 1 con todos Ventas 1 a 1	Otras Notas - Dejo para el siguiente trimestre la conversación sobre excursiones puntuales, porque depende de la locación. - Recordar mantenerlo simple!! - Para esto: pedir ayuda a Juan

S1 (30/12) -- NADA -- -- NADA -- Comprar libro y utensilios Empezar entrenar 5 x día Acondicionar piso Armar brief nueva oferta Recordar: Aquí es año nuevo. Es una semana corta.	S8 (17/02) Sostener hábito Ventas 1 a 1 Charlas 1 a 1 con todos (tiempo extra)
S2 (06/01) Sostener hábito Aprovechar vacaciones para tener conversaciones casuales 1 a 1 con todos para contarles lo que quiero hacer, y ver qué están pensando. Con brief, grabar anuncios	S9 (24/02) Sostener hábito Cerrar métricas y pensar ajustes Tomar charlas, y bajar a un plan concreto.
S3 (13/01) Sostener hábito (Sigue lo anterior) Montado página web Revisar mis finanzas para determinar presup. aprox	S10 (03/03) Subir hábito a 20 x día Implementar ajustes Pasar en limpio y enviar plan a todos. Reunir Feedback.
S4 (20/01) Subir hábito a 10 x día Escribir correos Revisar mis finanzas para determinar presup. aprox.	S11 (10/03) Sostener hábito Reactivar sistema de ventas Investigar, y armar plan final. Avisar.
S5 (27/01) Sostener hábito Montar correos en plataforma y conectar con web Con presup. definido, investigar locaciones que surgieron para ver qué se puede	S12 (17/03) Sostener hábito Ventas 1 a 1 AIRE (por las dudas)
S6 (03/02) Sostener hábito Activar Campaña Coordinar cafés / charlas 1 a 1 con todos Armar puntos para charlas	S13 (24/03) Sostener Ventas 1 a 1 AIRE (por las dudas) En Plan T2, ver qué sigue.
S7 (10/02) Subir hábito a 15 x día Charlas 1 a 1 con todos Ventas 1 a 1	Otras Notas - Dejo para el siguiente trimestre la conversación sobre excursiones puntuales, porque depende de la locación. - Recordar mantenerlo simple!! - Para esto: pedir ayuda a Juan



<p>S1 (30/12) <i>Comprar libro y utensillos</i> Fase 1 de construcción (acondicionar piso) Nada (esperar a que pasen vacaciones)</p>	<p>S8 (17/02) <i>Sostener hábito</i> Ventas 1 a 1 Charlas 1 a 1 con todos (tiempo extra) Tomar charlas, y bajar a un plan concreto.</p>
<p>S2 (06/01) <i>Sostener hábito</i> Aprovechar vacaciones para tener conversaciones casuales 1 a 1 con todos para contarles lo que quiero hacer, y ver qué están pensando Con brief, grabar anuncios</p>	<p>S9 (24/02) <i>Sostener hábito</i> Cerrar métricas y pensar ajustes Tomar charlas, y bajar a un plan concreto.</p>
<p>S3 (13/01) <i>Sostener hábito</i> Montado página web (Sigue lo anterior) Revisar mis finanzas para determinar presup. aprox.</p>	<p>S10 (03/03) <i>Subir hábito a 20 x día</i> Implementar ajustes Reunir Feedback. Pasar en limpio y enviar plan a todos.</p>
<p>S4 (20/01) <i>Subir hábito a 10 x día</i> Escribir correos Revisar mis finanzas para determinar presup. aprox.</p>	<p>S11 (10/03) <i>Sostener hábito</i> Reactivar sistema de ventas Investigar, y armar plan final. Avisar.</p>
<p>S5 (27/01) <i>Sostener hábito</i> Montar correos en plataforma y conectar con web Con presup. definido, investigar locaciones que surgieron para ver qué se puede</p>	<p>S12 (17/03) <i>Sostener hábito</i> Ventas 1 a 1 AIRE (por las dudas)</p>
<p>S6 (03/02) <i>Sostener hábito</i> Coordinar cafés / charlas 1 a 1 con todos Activar Campaña Armar puntos para charlas</p>	<p>S13 (24/03) <i>Sostener Ventas 1 a 1</i> AIRE (por las dudas) En Plan T2, ver qué sigue.</p>
<p>S7 (10/02) <i>Subir hábito a 15 x día</i> Charlas 1 a 1 con todos Ventas 1 a 1</p>	<p>Otras Notas - Dejo para el siguiente trimestre la conversación sobre excursiones puntuales, porque depende de la locación. - Recordar mantenerlo simple!! - Para esto: pedir ayuda a Juan</p>

